TRABAJOS · CASOS REALES

No le muestro ideas.
Le muestro lo que ya existe.

Tres sistemas construidos y publicados: una operación de limpieza que cotiza y agenda, una recepción con IA que cierra el ciclo y una tienda que organiza productos y marcas. Cada caso tiene su enlace y su estado real.

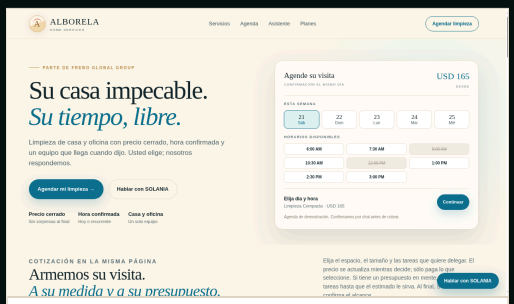
VER LOS CASOS →

Ddescargar PDF ↓

01 · TRABAJO PUBLICADO

Tres casos. Tres problemas distintos.

No son maquetas. Son páginas y flujos que se pueden abrir, probar y auditar.



HOME SERVICES · 2026

ALBORELA

Página comercial, cotizador guiado y reserva para una empresa de limpieza.

Publicada · cotiza en 4 pasos · bilingüe

Ver caso →



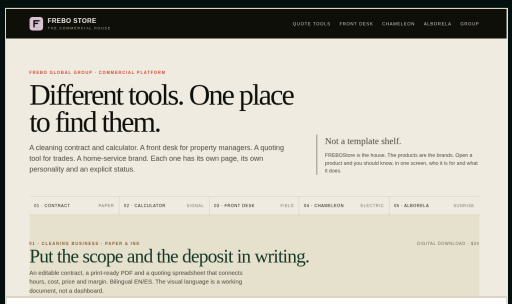
AGENTE DE RECEPCIÓN · 2026

FREBO Assistant

Contesta, califica, agenda, cotiza y deja el seguimiento registrado.

Prototipo operativo · simulación y CRM

Ver caso →



COMERCIO Y CATÁLOGO · 2026

FREBOStore

Una fachada con productos, marcas y estados explícitos; no una tienda genérica.

Publicada · catálogo y páginas por producto

Ver caso →

SALTAR AL CONTENIDO

CASO 01 · ALBORELA HOME SERVICES

Problema: la empresa dependía de llamadas y mensajes para explicar precios; el cliente tenía que esperar para saber cuánto costaba.

Qué hice: página comercial, cotizador de cuatro pasos con reglas por habitación y baño, reserva, formulario humano y versión bilingüe. El precio se muestra solo cuando el cliente elige; no se regala el trabajo ni se inventa un rango.

Estado: publicada y en línea.

Prueba: cotizador y reserva funcionando.

Enlace: alborela.frebostore.com

ABRIR ALBORELA →





CASO 02 · FREBO ASSISTANT

Una recepción que cierra el ciclo, no un chatbot.

Problema: las llamadas perdidas se convierten en citas perdidas; el dueño no puede contestar mientras trabaja.

Qué hice: flujo de recepción con voz y texto: contesta, califica, cotiza con reglas del oficio, agenda, registra en CRM y deja una tarea de seguimiento. Incluye simulación de llamada, reportes y una página de paquetes con alcance y límites explícitos.

Estado: prototipo operativo; telefonía pendiente de verificación.

Prueba: flujo de punta a punta y simulación publicada.

Enlace: assistant.frebostore.com

ABRIR FREBO ASSISTANT →

CASO 03 · FREBOSTORE

Una fachada comercial con orden, no un catálogo infinito.

Problema: varios productos y marcas dispersos, sin una casa que explicara qué es cada uno y para quién.

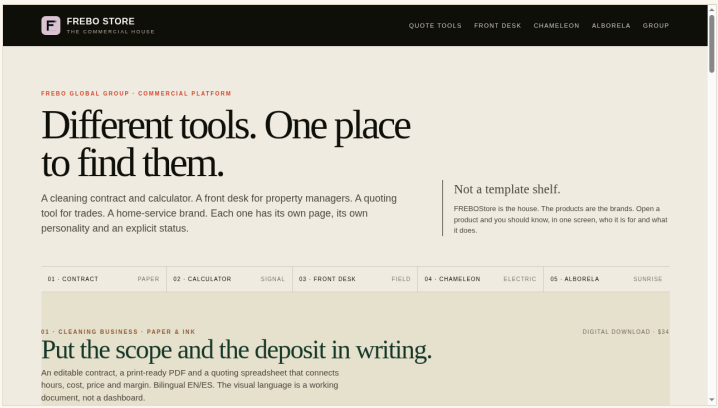
Qué hice: portada tipo marketplace, seis departamentos comerciales, páginas por producto y estados visibles. Cada producto conserva su identidad y su enlace; la casa explica el conjunto.

Estado: publicada.

Prueba: navegación por producto y páginas independientes.

Enlace: tienda.frebostore.com

ABRIR FREBOSTORE →



02 · CÓMO TRABAJO

Primero el problema. Después la herramienta.

SALTAR AL CONTENIDO

No empiezo por el diseño ni por la tecnología. Empiezo por lo que el negocio necesita hacer y por lo que se puede probar.

01	02	03	04
Entender	Construir	Medir	Operar
El negocio, el cliente, el precio y el proceso real.	Una versión que se pueda abrir, probar y corregir.	Qué funciona, qué se rompe y qué falta.	Dejarlo funcionando con registro, no con promesas.

03 · HERRAMIENTAS

Lo que uso para construirlo.

+	+	+	+
Web	Automatización	IA aplicada	Negocio
HTML, CSS, JavaScript, PHP, publicación y rendimiento.	Python, APIs, CRM, reportes y flujos operativos.	Agentes, voz, recuperación de información y control humano.	Precio, oferta, operación y métricas que importan.

SIGUIENTE PASO

¿Quiere ver el caso completo?

Descargue el PDF con los tres casos o escríbame para revisar el que se parece a su negocio.

DESCARGAR CASOS EN PDF ↓

HABLEMOS →

Trabajos
The Lab
Journal
Conectemos

Espacio personal de Frederyc Botero. Diseño, tecnología y
en negocios reales.

Trabajo remoto · Inglés y español

© 2026 Frederyc Botero · Todos los derechos reservados.

Privacidad · Sitio personal, no la página corporativa de FREBO Global Group.